

Op naar succes

Workshop Dealclosing

Bernd W. Mintjes
Angel Investor



Voorstellen:

- Founder Maxwell Group
- Founder Investormatch (verkocht in 2016)
- Founder Business Angel Netwerk Nederland
- Ruim 20 jaar geleden gestart met investeren
- Investeerder in > 200 bedrijven
- Verbonden aan de Entrepreneurship Academy



Exits



CROWDPARTNERS



woonoutlet

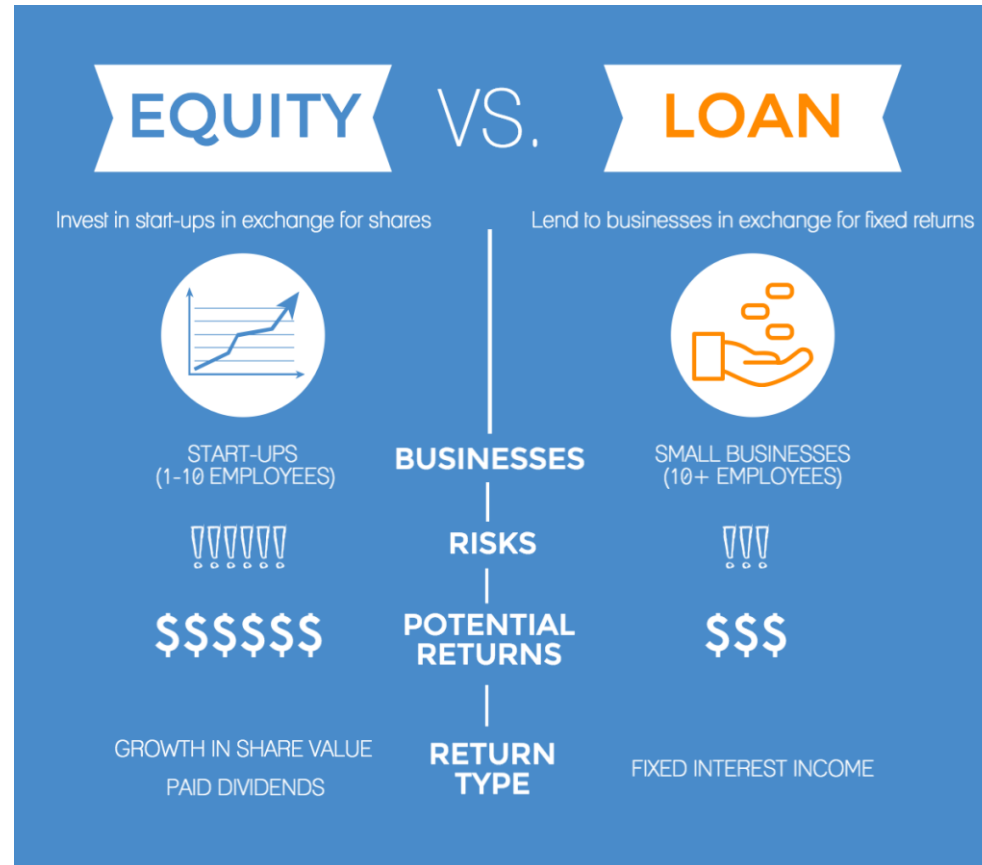
de leukste en meest inspirerende
outletformule van Nederland



Het negen stappenplan

1. De voorbereiding
2. De pitch
3. De kennismaking
4. De waardering
5. Onderhandelen
6. De term sheet
7. Due Diligence
8. Deal Closing
9. De communicatie

De voorbereiding: Eigen versus Vreemd Vermogen





De Voorbereiding (2)

- Zelf doen of Uitbesteden ?
- Besteed het zoeken uit
- Besteed het onderhandelen uit



Waar gaan wij zoeken?



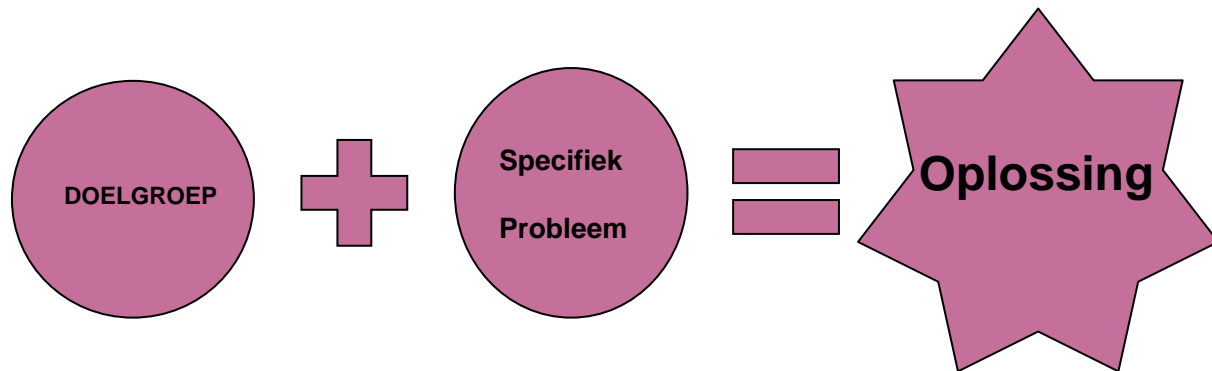


De Pitch

1. Attentie in 1 minuut
2. De two pager
3. De randvoorwaarden



De drie bierviltjes





Attentie in 1 minuut:

- Voor deze doelgroep met dit specifieke probleem hebben wij deze unieke oplossing.
- Wij onderscheiden ons van (grootste concurrent) doordat wij (drie dingen die je beter doet)
- Call to action



De Two Pager

- Bedrijfsomschrijving
- Huidige situatie
- Markt en concurrentie
- Prognose en KPI's
- Vraagstelling en aanbod



De Randvoorwaarden

- Aandelen % (max)
- Rol van aandeelhouder
- Management Overeenkomst
- Zekerheden
- Periode ?
- Etc.



De kennismaking

- NDA of niet ?
- De voorwaarden
- De afspraken
 - Exclusiviteit of niet ?
 - Periode
 - Delen informatie



De waardering

- Intrinsieke waarde
- Rendementswaarde
- DCF waarde

- Conclusie: waarde is geen prijs en het is een grote range



Onderhandelen

- Soorten aandelen
- Converteerbare lening
- Positie aandeelhouder



Term Sheet

- Termijnen
- Conversie Momenten
- Aandeelhouders overeenkomst
- Management Overeenkomst



Due Diligence

- Periode van onderzoek
- Rapportage
- Uitsluiten van onzekerheden
- Kan de deal nog ongedaan gemaakt worden ?



Deal Closing

- Notaris
- Eerste storting
- Proost



De communicatie

- Wie communiceert wat
- Intern eerst (management en medewerkers)
- Extern (alle stakeholders)
- Vergeet de bank niet (voorwaarde in overeenkomst)
- De boodschap



Contactgegevens:

- www.berndmintjes.nl
- 06-53494540
- Of via LinkedIn



Adfundum Advies